Organisé par

Provence Business Angels

Cpba capital provence business angels

En partenariat avec

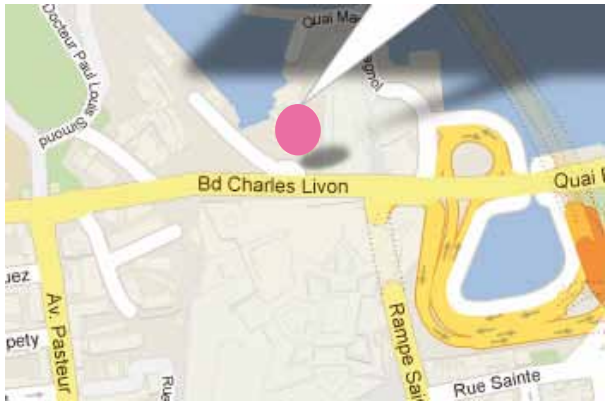
Société Marseillaise de Crédit · Deloitte. · FIDAL · MPM Marseille Provence Métropole · La Provence.com

Avec le soutien de

Marseille Innovation · Solutions Consultants Sécurisées · Marseille Provence · cefim

Cercle Mixte de Garnison de Marseille

Fort Ganteaume 2 Bd Charles Livon 13007 Marseille
Parking : Stationnement gratuit disponible à l'intérieur
Métro : Ligne 1 Vieux Port



Inscription en ligne :
www.provenceangels.com
Par mail :
angelscafe@provenceangels.com
Inscription gratuite et obligatoire.

Provence Business Angels
Tél : 04 91 11 88 97 - www.provenceangels.com
Contact : Carole Florisoone
c. florisoone@provenceangels.com

Lundi 4 juin 2012
à 18h00 **au Cercle Mixte de Garnison de Marseille**

DÉBAT ET RENCONTRES INVESTISSEURS

angels café
accélérateur de financement

7ème édition!

Porteurs de projet, entrepreneurs, dirigeants... comment valoriser votre start'up auprès des business angels ?

En partenariat avec le Talk Business La Provence.com, le rendez-vous économique hebdomadaire des start'up de la région

www.provenceangels.com

Programme
4 juin 2012

Porteurs de projet, entrepreneurs, dirigeants ...
« comment valoriser votre start'up auprès des business angels ? »

18h00 : Accueil des participants
(inscription obligatoire et gratuite)

18h15 : Conférence / Débat Angels Café
Lancement de la 7e édition en partenariat avec le Talk Business La Provence.com.

Le Talk Business, un rendez-vous économique hebdomadaire sur une entreprise régionale. Un partenariat La Provence.com, Provence Business Angels et Marseille Innovation.

Jean-François Eyraud, Directeur des nouveaux médias La Provence, ***Vincent Deruelle***, Vice-Président de Provence Business Angels

La valorisation, un sujet sensible entre les entrepreneurs et les investisseurs

La valorisation est un point critique qui peut remettre en question le deal. Comment faire se rejoindre les attentes des entrepreneurs avec celles des investisseurs ? Quelle approche constructive faut-il construire ?

Jacques Meler, Président de Provence Business Angels

Quelques points d'éclairage : remettre la valeur dans le contexte d'un projet d'amorçage ou en création

Les méthodes de valorisation utilisées en cession ou augmentation de capital. La place du capital amorçage et comment se positionnent les investisseurs ? Les préalables à intégrer pour s'associer à un investisseur.

Florence Guilas, Banquier Conseil, Membre du Comité d'Investissement de Capital Provence Business Angels

Avis d'expert : la valorisation d'une start'up récemment créée

Les start 'up ne générant pas ou peu de chiffre d'affaires ne sont pas valorisées de la même manière ; l'approche à développer pour être en phase avec des investisseurs privés, les critères d'évaluation, les bons conseils pour ne pas se trouver en difficulté sur les tours de table suivants.

Stéphane Villard, Directeur adjoint M&A, Deloitte Finance, Spécialiste des opérations de haut de bilan

Débat animé par Patrick Siri
Administrateur de PBA, Vice-Président de la Cefim

Avis d'expert : l'exploitation et la valorisation de l'innovation dans une start'up

Pour une PME innovante, quel que soit son secteur d'activité, comment doit-elle intégrer, dans sa stratégie, une réflexion sur la protection et la valorisation de son innovation ? Que faut-il protéger ? Et pour quels résultats ?

Pierre Breesé, Président de Fidal Innovation, expert de la propriété intellectuelle auprès de la cour d'appel de Paris, co-auteur des guides DGCIS à destination des PME «PME, pensez propriété intellectuelle » et «PME, alliez propriété intellectuelle et normalisation»

Questions / Réponses

Quelques témoignages

Un sérial entrepreneur : ***David Sussmann,*** Président de Seafood Export - Entreprise de négoce international de produits de la mer. Seafood export est le leader de son secteur et connaît une croissance d'environ 30% par an.

Un business angel aguerri : ***Djamel Agaoua,*** Vice-Président de Capital Provence Business Angels. Entrepreneur et business angel, il a fondé et dirigé plusieurs sociétés dans le secteur de l'informatique et de l'internet. Actuellement Président de Gametap.

Un couple business angel / entrepreneur : ***Michel Athénour,*** Président de Autrement www.hotelhotel.com - guide et comparateur d'hôtels. ***Bertrand Bigay***, Vice-Président de Provence Business Angels

Questions / Réponses

Clôture du débat

Networking autour d'un apéritif dînatoire

19h30: Angels Café Pitch Meeting *

5 minutes pour convaincre face à un comité composé de 2 ou 3 Business Angels et de nos experts. 20 projets seront auditionnés, les 5 meilleurs pitchs bénéficieront du Pack Spécial PBA. *** Inscription par mail à angelscafe@provenceangels.com et stipuler « je candidate ».**

Angels Café,
le rendez-vous incontournable des entrepreneurs de la région ! Plus de 200 participants à chaque édition

Nombreux sont les entrepreneurs qui se posent la question de la valorisation de leur start'up !

La **7e édition** des Angels Café sera l'occasion de **présenter via des expertises de haut niveau et des témoignages, les techniques et approches de valorisation d'une start'up.**

Devenez incollable sur la compréhension des mécanismes de valorisation !

Participez aux Angels Café Pitch Meeting et bénéficiez du pack spécial PBA

Nouvelle formule, 5 minutes pour convaincre face à un petit comité composé de Business Angels et de nos experts. Les 5 meilleurs pitchs bénéficieront d'**un pack spécial Provence Business Angels** * :
1/2 journée d'accompagnement avec des Business Angels,
3 heures au choix avec l'un de nos experts Société Marseillaise de Crédit, Fidal, Deloitte.
* sans condition d'engagement de PBA et de nos partenaires.

INSCRIPTION Conférence et Angels Café Pitch Meeting par mail :
angelscafe@provenceangels.com

Pour les pitchs, stipulez « je candidate » dans le mail. 20 projets seront auditionnés.